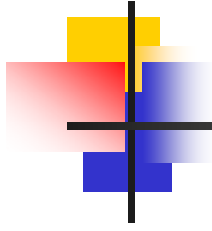


年产10万吨生物柴油项目 Biodiesel project with an annual output of 100 thousand tons

阜新守信科技发展有限公司

Fuxin Shouxin Scientific&Development Co.Ltd

2009-10-21



第一章 商业计划书的摘要

Chapter1 Business Plan Abstract

1. 市场机遇 Potential Market Opportunities

- 目前，我国每年柴油消费量为7000~8000万吨；
 - 预计到2010年柴油的需求量将突破1亿吨；
 - 到2015年市场需求量将会达到1.3亿吨；
 - 若按B10-B20标准计算，到2010年，为1000~2000万吨；
 - 若4600元/吨（保守估计）计算，潜在市场价值为460亿~920亿。
 - 而目前国内的生产能力和实际产量还未超过100万吨，因此市场机遇巨大。
- There is currently an annual biodiesel consumption of 7 thousand to 8 thousand domestically in China
 - It is assumed the demand for biodiesel will exceed 100 million tons by 2010
 - The demand will be up to 130 million tons by 2015
 - By 2010, the domestic demand is around 10 million to 20 million tons, assumed by standard B10-B20 normally adopted internationally
 - The Potential market value is estimated up to be 46 billion to 92 billion at the market price of 4600 Yuan per ton for biodiesel
 - Therefore there exists remarkable market opportunities for biodiesel production with consideration of the actual domestic output as well as the production capacity less than 1 million tons currently



2. 业务目标 Our aim

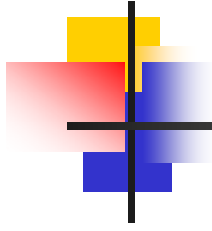
- 本项目建设期一年，生产期为10年，计算期合计为11年，生产符合确定为投产后第一年就能达到100%。
- 即从第2年开始每年的销售收入为4.6亿元。
- Construction period for this project is 1 year and operational period 10 years and it is supposed to be in full-capacity operation in the first operational year
- That means the annual sales earnings will be 460 million yuan from the second operational year

3. 投资需求 Investment demand

- 投资概算规模：约5000万元资金（含流动资金）；
- 在第3.57年合作方可以以现金形式收回全部投资；
- 本项目所得税前的财务内部收益率为74%；
- 所得税后的财务内部收益率为47%。
- Investment budget: around 50 million yuan (including working capital)
- Recovery of the total investments in cash is supposed to occur at the third and a half year
- IRR (before tax) for this project is 74%
- IRR (after tax) is 47%

4. 合作方式 Cooperation Models

- 与投资方共同合作或合资成立高新科技公司，共同开发生物柴油及其延伸产品的市场。
- 合作方可以通过分红、股权转让和公司回购等形式退出，兑现投资收益，具体安排由合作方协商确定。
- Cooperation or joint-investment in establishing a High-Tech company to develop biodiesel and the extensive products markets
- Partners could withdraw by means of bonus-share, shares-transfer or buy-back



第二章 业务战略

Chapter2 Our Strategy



1.业务规划 Business Planning

1.初期（第1-2年）

1.Short-term (the first year to the second year)

2.中期（第3-5年）

2.Mid-term(the third year to the fifth year)

3.长期（第5年后）

3.Long-term(post- the fifth year)

2. 原料保障 Source Assurance

已和阜新市、朝阳市12家油脂厂、屠宰厂签订长期供货协议，这些原料每年共有20万吨，足够目前生产需要。

A long-term source supplying agreement have been made with 12 grease factories or slaughterhouse in Fuxin and Chaoyang city, these raw materials will be totally 200,000 tons/a. and will definitely meet the source demand. Some of the supplying agreements are as follow:

供应意向书

经研究,为支持国家再生能源项目,我公司同意将屠宰及肉制品生产过程中废弃的动物油脂、下水油及地沟油等,提供给阜新守信科技发展有限公司,做为生产生物柴油之用, 预计年供应量 2000 吨。

辽宁柏慧燕都食品有限公司



供货意向书

为支持国家再生能源项目,经过双方协商,我公司同意将生产过程中废弃的动物油脂,下水油及地沟油等,提供给阜新守信科技发展有限公司,做为生产生物柴油之用。

北票市宏发食品有限公司

2008年9月29日



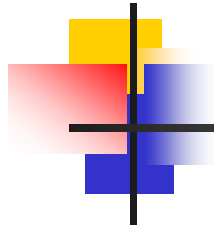
3. 产品销售渠道 Distributions of Production

产品的销售渠道主要分为两个：

- 第一个销售渠道是，与中石油和中石化合作，将生物柴油与普通柴油按一定比例混合，通过其加油站直接销售给终端客户。
- 第二个销售渠道是，阜新市政府承诺我公司可成立民营再生能源石油公司，有权直接销售生物柴油。

There are two main distributions of the biodiesel production

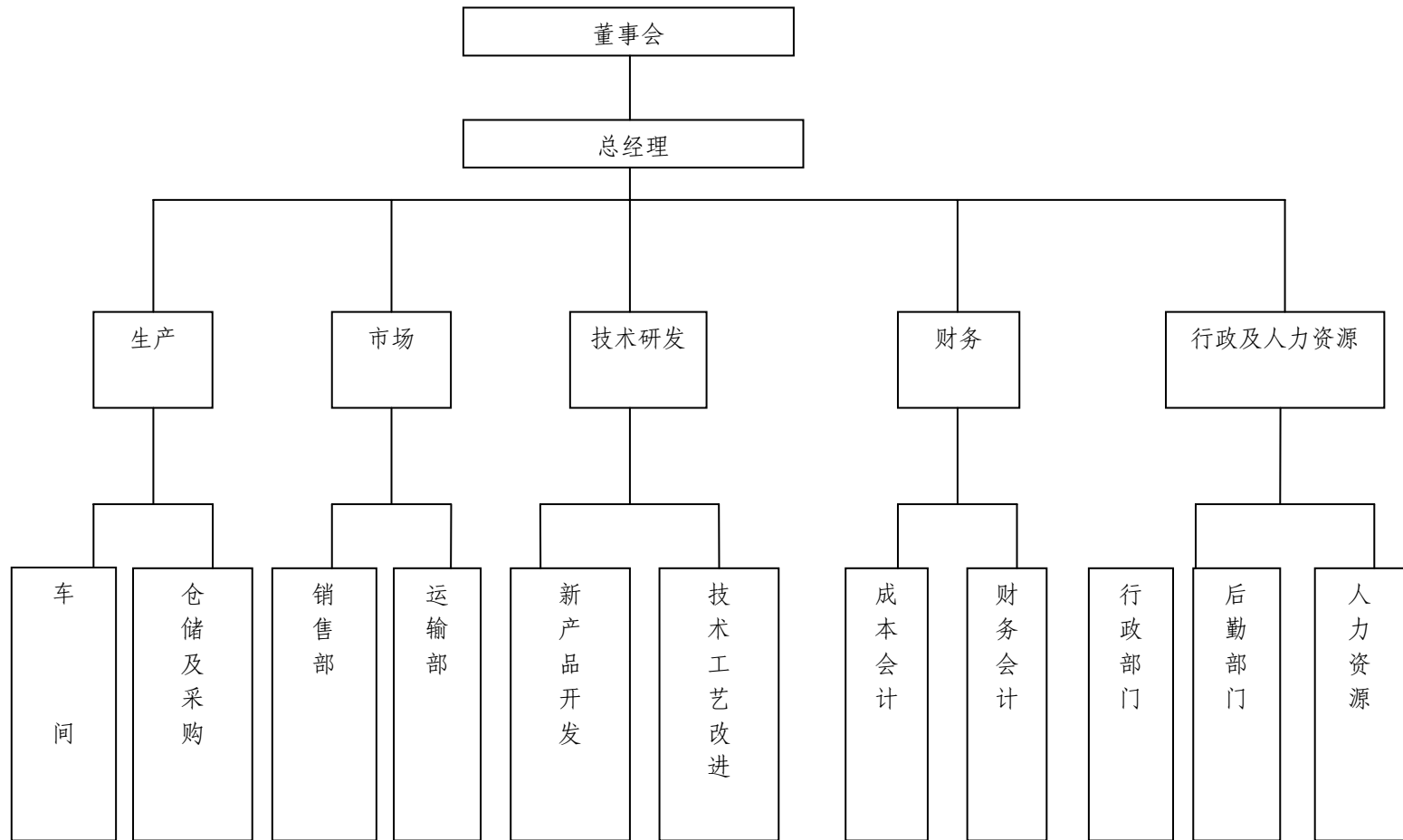
- 1.the productions are sold to the final users by means of mixture with diesel in feed stations of PTR and SNP
- 2.the local government entitles us to set up a renewable energy company to sell biodiesel productions



第三章 管理和人力资源结构

Chapter3 Administration and Human-resource

1. 组织结构 Organization Structure



2. 管理团队专长和信誉 Team of Management

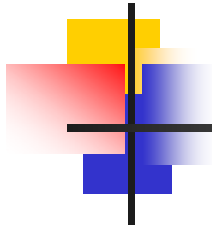
- 范守江 董事长兼总经理
30年化工企业生产和管理经验；
- 于海生 技术总监 生物柴油行业专家，10年来一直从事生物柴油的研发和生产管理工作；
- 赵宏铎 财务总监 有15年的财务管理经验，熟悉投融资业务流程。
- Mr. Fan Shoujiang
President and General Manager, 30 years producing and management experience in chemical enterprise
- Mr. Yu Haisheng
Techno-Director, expert of Biodiesel, in the last 10 years, he has been engaged in development and management of Biodiesel production;
- Mr. Zhao hongduo
CFO, with 15 years experience of financing management,



3. 合作伙伴 our partner

我们的技术合作伙伴是北京清研利华石油化学技术有限公司:

- 清研利华公司是一家专业从事能源生产、研发的高新技术股份制公司，拥有多项生物柴油专利技术。
- 是我们的技术合作方。
- Beijing Qingyan Lihua petroleum and chemistry technology Co.Ltd ,our technical partner,which is engaged in energy production R&D high-tech incorporated company and possesses couples of patents



第四章 技术介绍

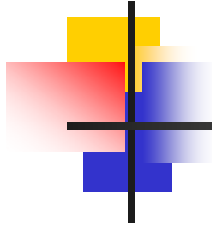
Chapter4 Technologies

1. 技术介绍 about technologies

- 它的主要创新点是：“一步法”生产技术：
 - It is featured in its innovative technology as “one-step production” i.e.reactions like decontamination ,decolorization, lipoylation and segregation can occur in a single reactor ,which is relatively simpler but with a larger production compared with the old processing mode as “two-step production”
- 即除杂、脱色、脱质、酯化、分离等全部反应都在一个反应釜中完成，且甲醇用量一步到位、不用分离，产品稍加提纯即可单纯或按BXX（XX是指生物柴油所占比例）使用，年产量大，设备相对简单，设备投资率远远小于“两步法”。
- Costs can be lowered and the production quality can be assured
- 使用“一步法”技术生产生物柴油，可进一步降低生物柴油的生产成本，提高生物柴油市场竞争力。

2. 产品指标 Biodiesel quality parameters

项目	本产品	德国	欧盟	
标准规范 standards	Q/HDQLS001-2006	DINE51606	PrEN14214	
密度 (20℃) kg/ m ³ density	870.0~900.0	75.0~900.0	最小(15℃)	最大(15℃)
			860.0	900.0
运动粘度 (40℃) mm ² viscosity	3.5~5.0	3.5~5.0	3.5	5.0
95%回收温度℃ 不高于	365		—	—
闪点℃ 不低于 flash point	110	110	101	—
凝点℃ 不高于 condensation point	0	-5		
硫含量% 不大于 sulphur less than	0.03	0.01		0.001
硫酸盐灰份 不大于 sulphate less than	0.04	0.03		0.02
铜片腐蚀 (50℃) 3h 不大于 corrosion test	1	1		1
十六烷值 不大于 cetane value	49	49	51	



第五章 财务分析

Chapter5 financial analysis

1. 销售收入估算 sales income

序号	年份 项目	单价 (元) Price (Yuan)	生产负荷100% (第2~11年)	
			销量 (万吨) output (ten thousand tons)	金额 Earnings (Yuan)
1	产品销售收入 sales income	4600	10	46000
2	销售税金及附加 sales taxes			63
2.1	城市建设维护税			44
2.2	教育费附加			19
3	增值税			626
3.1	销项税			7820
3.2	进项税			7194

2. 单位成本费用估算 unit cost

序号	项目 items	单位 unit	产率 production rate	消耗定额 consumption amount	单价 unit price	费用 cost
1	原材料、辅料					
1.1	原材料A	吨	90%	1.11	3000	3333
1.2	原材料B	吨	101%	0.99	3500	3456
1.3	辅料C	吨		0.15	2500	375
1.4	辅料D	吨		0.06	1000	60
1.5	催化剂E	吨		0.06	700	56
1.6	催化剂F	吨		0.004	2000	80
1.7	添加剂G					100
	小计					4127
2	燃料及动力					80
	工资					5
4	制造费用					31
5	单位生产成本					4243

3. 财务能力评价 Financial index

1、投资利润率和投资利税率

平均投资利润率ROI=年平均利润总额/项目投资总额*100%

$$=2596/5000*100\%=51.91\%$$

- 投资利税率%(profit and tax investment ratio)=年利税总额/项目投资总额*100 = (2596+63+626) /5000*100%=65.67%

2、内部收益率(IRR)

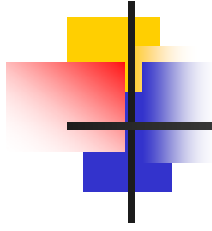
通过对项目全部投资现金流量进行分析、计算、本项目所得税前的财务内部收益率

IRR(before tax)为74%，本项目所得税后的财务内部收益率IRR(after tax)为47%。

3、投资回收期capital pay-off time

本项目所得税后投资回收期(before tax)=4-1+1109/1945=3.57年(year)

本项目所得税前投资回收期(after tax)=3-1+2198/2802=2.78年(year)

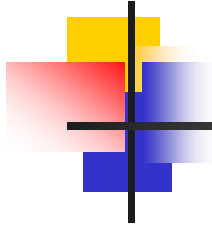


第六章 投资

Chapter6 About investments

本项目总投资**5000**万元，使用计划见下表
Total investment amounts to 50million Yuan

序号	年份 项目	合计	1	2
1	总投资total investment	5000	2170	2830
1.1	固定资产投资 investment for fixed assets	2170	2170	
1.2	流动资金 Working capital	2830		2830
2	资金筹措 capital financing	5000	2170	2830
2.1	自有资金 self-owned capital	5000	2170	2830
2.1.1	资本金 capital incash	5000	2170	2830



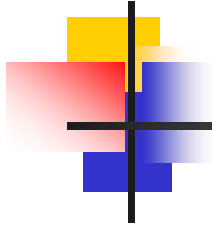
第七章 风险分析

Chapter7 Risk analysis



风险分析

- 一、投资风险分析 investment risk analysis
- 二、财务风险分析 financial risk analysis
- 三、原料风险分析 source material risk analysis
- 四、技术风险分析 technical risk analysis
- 五、政策风险分析 policies risk analysis
- 六、生产风险分析 production risk analysis
- 七、市场风险分析 market risk analysis
- 八、人才风险分析 HR risk analysis
- 九、经营管理风险分析 Administration risk analysis



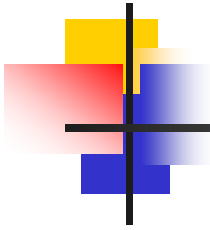
第八章 结论

Chapter8 conclusions



结论 Conclusions

- 本项目投资利润率高、投资回收期短；
- 项目产品市场广大，经济效益明显，具有较强的抗风险能力；
- 带动当地附属行业的发展，增加劳动就业机会，有较好的经济效益和社会效益；
- 是一个非常具有投资价值的项目。
- This project is of high ROI also with a shorter payback period
- Big potential market and remarkable earnings as well as a good risk- resistance capacity
- Outstanding social benefits as well as economic benefits by assisting in boosting other relevant sectors and increasing job opportunities
- Investment-worthy project



谢谢各位!
Thank you!

范守江

Fan Shoujiang

阜新守信科技发展有限公司

Fuxin Shouxin Scientific&Development Co.Ltd

TEL:0418-8178998

Mobile:13841859861

E-mail:shouxin123000@126.com

公司地址：辽宁阜新蒙古族自治县公官营子化工园区